



## NEUER AUFTRITT VON UBS FÜR DAS FIRMIENKUNDENSEGMENT

**BMB zeichnet sich verantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung des neuen Werbeauftrittes von UBS für Firmen- und institutionelle Kunden in der Schweiz.**

Als kundenorientiertes Finanzinstitut bietet UBS auf globaler und regionaler Ebene eine umfassende Palette an Beratung, Produkten und Dienstleistungen für Firmen- und institutionelle Kunden. Mit diesem Angebot will UBS bei Geschäftskunden zur ersten Wahl werden bzw. erste Wahl bleiben. Entsprechend dieser Strategie wurde BMB Werbeagentur beauftragt einen Marketing-Kommunikationsauftritt zu entwickeln, welcher Firmen- und institutionellen Kunden die Vorteile von UBS aufzeigen.

UBS nimmt im Schweizer Markt in sämtlichen Kundensegmenten eine führende Stellung ein und betreut über 130'000 Firmen aller Grössen und Branchen. Deshalb kennt UBS die Bedürfnisse unterschiedlicher Betriebe sowie die branchenspezifischen Eigenarten und kann so jedem Unternehmen eine optimale Lösung mit äusserst kompetenter Beratung anbieten.

Dramatisiert wird dies mit einem visuellen Auftritt, welcher die Vielfalt an Branchen und Situationen aufzeigt, mit welchen UBS vertraut ist. Inhaltlich wird konsequent ein Headline-Duktus eingesetzt, welcher mit der Einleitung «Gut fürs Geschäft:» jeweils auf die unterschiedlichen Nutzen und Vorteile der Angebote eingeht. Erstmals wurden dabei das sehr breite Angebot, die heterogenen Kernthemen sowie die unterschiedlichen Bedürfnisse der verschiedenen Segmente unter ein gemeinsames konzeptionelles Dach gestellt. Im Rahmen der Umsetzung entstanden über 200 Aufnahmen in verschiedensten Umfeldern. Die formal ähnlich arrangierten Key-Visual-Bilder garantieren eine horizontale Homogenität des Konzeptes in den verschiedenen Geschäftsbereichen. Ergänzt durch eine grosse Anzahl von authentischen Reportagebildern wird zudem eine durchgehende vertikale Weiterführung in umfangreicheren Publikationen gewährleistet.

Das Konzept ist ab sofort im Markt Schweiz im Einsatz. Die fertig gestellten Bilder stehen über eine Mediendatenbank allen Marketingverantwortlichen der UBS zur Verfügung und werden bereits im Rahmen zahlreicher Below-the-Line-Anwendungen eingesetzt.

Verantwortlich bei UBS AG: Kathrin Wolff, Sandro Poffa, Barbara Litschi, Carine Landis-Oesterle, Markus Suter, Heiner Lang. Verantwortlich bei BMB: Flavio Meroni, Christian Rintelen, Oli Wagner, Priscilla Kämpfer, Ursina Luck (Kreation), Lilo Killer (Art Buying), Ruth Meier (Realisation), Christian Baertschi, Nicolas Edelmann (Beratung). Fotografie: Luxwerk. Produktion: Mel y Mel GmbH.



Information Seite 2/4

Links:

[www.ubs.com](http://www.ubs.com)

[www.bmb-werbeagentur.ch](http://www.bmb-werbeagentur.ch)

Kontakte:

UBS AG, Kathrin Wolff Schmandt, Executive Director  
Account Management Marketing Corporates & Institutions

[kathrin.wolff-schmandt@ubs.com](mailto:kathrin.wolff-schmandt@ubs.com)

Direktwahl 044 234 50 95

BMB Werbeagentur AG, Christian Baertschi, Managing Partner

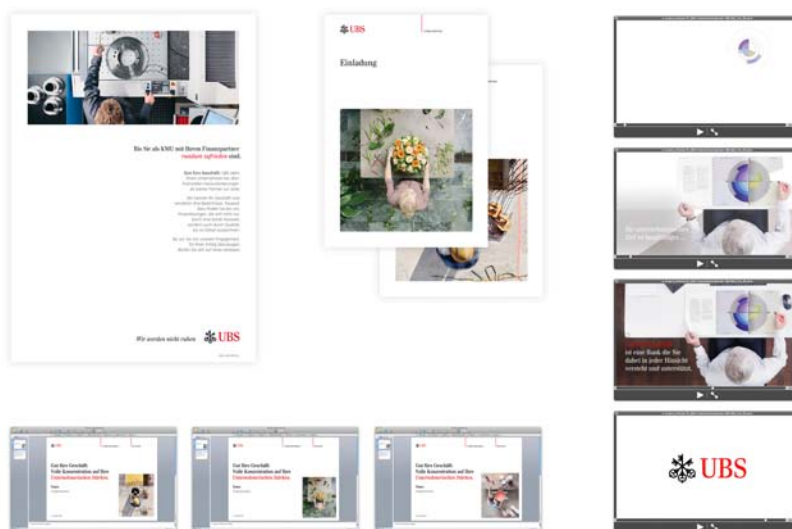
[christian.baertschi@bmb-werbeagentur.ch](mailto:christian.baertschi@bmb-werbeagentur.ch)

Direktwahl 044 307 10 01

Information Seite 3/4



Übersicht der verschiedenen Dokumentationen



Weitere Anwendungen wie Anzeigen, Einladungen, Verkaufspräsentationen, E-Screens



Information Seite 4/4

**UBS**

**Gut fürs Geschäft:  
Volle Konzentration auf Ihre  
unternehmerischen Stärken.**

**Ihr unternehmerisches  
Ziel ist langfristiges,  
nachhaltiges Wachstum.**

**Gut fürs Geschäft ist  
eine Bank, die Sie dabei  
in jeder Hinsicht ver-  
steht und unterstützt.**

**Wie viel Bank braucht  
Ihr Unternehmen?**

Wie viel Bank braucht ein Unternehmen? Jeder Betrieb ist einzigartig und hat seine ganz spezifischen Bedürfnisse. Deshalb hat auch jedes Unternehmen andere Ansprüche an seine Bank.

Wie viel Bank braucht plus Ihr Unternehmen? Das ergibt sich aus der Art und den Bedürfnissen Ihres Geschäfts.

Wir offerieren Ihnen erstens eine fundierte Beratung, die sich an den Ansprüchen, Zielen und Prozessen Ihres Betriebs orientiert, und zweitens ein umfassendes Angebot aus Produkten und Dienstleistungen. Daraus stellen wir gemeinsam mit Ihnen eine Lösung zusammen, die genau auf die Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt ist.

Unabhängig davon, ob Sie ein Klein- oder ein Grossunternehmen sind, ob Sie Produkte herstellen oder Dienstleistungen erbringen und ob Sie lokal, national oder global tätig sind.

Wir sind stets genau so viel Bank, wie Sie brauchen. So schaffen wir Mehrwert für Sie. Das ist gut fürs Geschäft.

Auszug aus der Broschüre  
«Unternehmer»

**Individuelle Lösungen  
für jede unternehmerische  
Herausforderung.**

Wir offerieren Ihnen nicht nur individuelle Lösungen, sondern auch fundierte Beratung zu allen strategischen und operativen Aspekten rund um Ihre Finanzen. So helfen Sie bei wichtigen Entscheidungen.

Als Unternehmer haben Sie jeden Tag mit Herausforderungen zu tun. Wenn finanzielle Ressourcen für wichtige Chancen, die speziell auf die unternehmerischen und operativen Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt sind, zum Verfügung stehen, können Sie sie nutzen.

**Zinsen verstehen, dazu beraten**

Wenn Zinsen für Sie ein Thema sind, dann ist die Beratung und die Unterstützung durch UBS ein wertvolles Instrument. Unsere Berater helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Zinsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Zinsstrategie. So können Sie Ihre Zinsausgaben optimieren und Ihre Liquidität verbessern.

Für die Erfolgsgeschichte Ihres Unternehmens ist das Kapital ein zentraler Baustein. Unsere Berater helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie. So können Sie Ihre Finanzierungskosten optimieren und Ihre Liquidität verbessern.

**Finanzstruktur und Cash**

Komplexität verstehen und strategische Beratung, die sich auf Ihre spezifischen Bedürfnisse anpasst.

Bestehende Finanzstrukturen und Finanzierungsoptionen analysieren und strategische Lösungen für Ihre Bedürfnisse mit einem erfahrenen Finanzexperten erörtern.

Zugriff auf die Liquidität und die Ressourcen der UBS Bank.

**Alltagsgeschäfte vereinfachen**

Möchten Sie den Zahlungsverkehr und das Sperrmanagement Ihres Unternehmens einfach, effizient und sicher gestalten? Unsere Lösungen sind abgestimmt auf Ihre Bedürfnisse und Ihre Geschäftsprozesse.

**Liquidität steuern**

Möchten Sie Ihre Liquidität kontrollieren und kontrollieren? Wir bieten verschiedene unternehmerische Finanzierungsoptionen, die von unserer Kompetenz in Sachen Cash Management.

**Grenzen überschreiten**

Möchten Sie die Anzahl Ihrer Cash-Resourcen kontrollieren? Oder Ihre Liquidität besser managen? Wir helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie.

**Geld anlegen**

Möchten Sie Ihre Resourcen kontrollieren? Oder Ihre Liquidität besser managen? Wir helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie.

**Wachstum finanzieren**

Möchten Sie Ihre Resourcen kontrollieren? Oder Ihre Liquidität besser managen? Wir helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie.

**Vorsorge und Nachfolge planen**

Möchten Sie Ihre Resourcen kontrollieren? Oder Ihre Liquidität besser managen? Wir helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie.

**Mehr Möglichkeiten  
für weniger Leerläufe.**

Dank der im Alltag erlebten Alternativen können Unternehmen mit ihren Lösungen für den Zahlungsverkehr und das Sperrmanagement - systematisch abgestimmt auf die spezifischen Bedürfnisse, Abläufe und Systeme ihres Unternehmens.

**Zahlungsverkehr auch hier**

Die Lösung von und dem Bestehen aller Zahlungsverkehr ist ein zentraler Baustein für den Erfolg Ihres Unternehmens. Unsere Berater helfen Ihnen bei der Auswahl der besten Finanzierungsoptionen und unterstützen Sie bei der Umsetzung Ihrer Finanzstrategie.

**Finanzstruktur und Cash**

Komplexität verstehen und strategische Beratung, die sich auf Ihre spezifischen Bedürfnisse anpasst.

Bestehende Finanzstrukturen und Finanzierungsoptionen analysieren und strategische Lösungen für Ihre Bedürfnisse mit einem erfahrenen Finanzexperten erörtern.

Zugriff auf die Liquidität und die Ressourcen der UBS Bank.

**Finanzstruktur und Cash**

Komplexität verstehen und strategische Beratung, die sich auf Ihre spezifischen Bedürfnisse anpasst.

Bestehende Finanzstrukturen und Finanzierungsoptionen analysieren und strategische Lösungen für Ihre Bedürfnisse mit einem erfahrenen Finanzexperten erörtern.

Zugriff auf die Liquidität und die Ressourcen der UBS Bank.

**Finanzstruktur und Cash**

Komplexität verstehen und strategische Beratung, die sich auf Ihre spezifischen Bedürfnisse anpasst.

Bestehende Finanzstrukturen und Finanzierungsoptionen analysieren und strategische Lösungen für Ihre Bedürfnisse mit einem erfahrenen Finanzexperten erörtern.

Zugriff auf die Liquidität und die Ressourcen der UBS Bank.